



A AUNA DISTRIBUCIÓN PROTEGE E-MAILS E APLICATIVOS COMPARTILHADOS COM A SONICWALL

O grupo confia na SonicWall para detectar e dissipar novos vetores de ataque

O AUNA Distribución é o maior grupo de distribuidores independentes de material elétrico, energia renovável, tubulações e dispositivos de climatização da Espanha, com mais de 450 pontos de venda na Península Ibérica, nas Ilhas Canárias, Ceuta e Melilla.

Necessidades da empresa

O chamado 'Ataque ao CEO', cuja meta era um dos parceiros do Grupo, destacou a necessidade de atualizar sua solução de e-mails e seu mecanismo antispam, para proteger a empresa contra novas ameaças.

Solução

A empresa implementou firewalls da série TZ da SonicWall e SonicWAVE wireless access points, com recursos avançados de segurança, incluindo inspeção DPI-SSL do tráfego de ameaças criptografadas, a proteção SonicWall Capture Client, Capture Advanced Threat Protection - ATP, e Cloud App Security - CAS. O Capture ATP impede ataques desconhecidos de zero-day, antes de serem executados. O Capture Client permite a implementação de segurança nos endpoints com zero-touch. Aplica-se ao Capture ATP para impedir que arquivos suspeitos entrem na rede, e permite a reversão automática dos sistemas comprometidos. O CAS protege e-mails, aplicações e o compartilhamento de arquivos na nuvem.

Resultados

A solução resultou em uma redução de 99% no número de chamados abertos para lidar com e-mails fraudulentos no departamento técnico.

Benefícios

- O tempo necessário para solucionar qualquer incidente foi significativamente reduzido
- O número de chamados abertos para lidar com e-mails fraudulentos foi reduzido em 99%
- Maior controle sobre contas de e-mail e visibilidade das aplicações que os usuários estão usando (Shadow IT)
- Integração fácil e transparente da solução CAS, graças ao seu API

Soluções utilizadas

- [Firewalls de série TZ](#)
- [Pontos de acesso sem fio SonicWAVE](#)
- [Segurança avançada de aplicativos em nuvem](#)
- [Captura avançada de clientes](#)

Constatamos que as soluções da SonicWall são fáceis de instalar e gerenciar, e têm preços muito acessíveis, sendo, portanto, muito fáceis de justificar para a gerência. Estamos falando de um aumento nos investimentos de € 1,50 por conta de usuário, o que nos garante um nível de responsabilidade que, à época do projeto, não tinha concorrência”.

RAÚL CAMPOMAR BUENO
DEPARTAMENTO DE SISTEMAS DE TI,
AUNA DISTRIBUCIÓN



AUNA
distribución

PERFIL DO CLIENTE

Empresa	Auna Distribución
Setor	Logística
País	Espanha
Website	www.aunadistribucion.com