



## SCI-BONO DISCOVERY CENTRE

Motheo Boroko  
**IT & Facilities Manager**

“Qui allo Sci-Bono Discovery Centre di Newtown, Johannesburg, abbiamo recentemente investito nel servizio SonicWall Capture Advanced Threat Protection, integrandolo ai due firewall SuperMassive 9400 ad alta disponibilità esistenti.

Il ransomware rappresenta una minaccia costante a causa dei numerosi vettori di attacco differenti. Un attacco ransomware avrebbe conseguenze terribili e di vasta portata, con la potenziale perdita di tante ore di lavoro per il ripristino di dati e sistemi, l'interruzione dei nostri programmi didattici e un conseguente ritardo nei progetti che svolgiamo per il Ministero dell'istruzione.

Con SonicWall Capture, i file sconosciuti vengono inviati alla sandbox Capture nel cloud, che per individuare e bloccare gli attacchi zero-day utilizza tre tecniche di sicurezza in parallelo: analisi hypervisor, emulazione completa del sistema e virtualizzazione.

**Siamo entusiasti di questo nuovo servizio e assolutamente certi che la nostra rete adesso è protetta al meglio dalle minacce esterne.”**

Dale Honeywill  
**Group Director - IT Evolution  
 Partner di SonicWall**

“IT Evolution è un fornitore di servizi fidato di Sci-Bono Discovery Centre da parecchi anni. Dopo avere implementato con successo il firewall SonicWall SuperMassive e i SonicPoint, abbiamo continuato a informare i dirigenti e il team tecnico delle minacce provenienti dall'ambiente informatico.

Con il rilascio del servizio SonicWall Capture Advanced Threat Protection, abbiamo illustrato le caratteristiche di sicurezza aggiuntive. I report dei media sui rischi dei ransomware e sul tasso di crescita di queste minacce hanno semplificato la discussione. Non è stato difficile comprendere i meccanismi della tecnologia e il valore di una protezione aggiuntiva.

Dopo un paio di incontri con i membri della direzione, l'acquisto è stato autorizzato. Poiché la tecnologia è di tipo integrato, sono bastate poche ore per eseguire l'upgrade e completare la configurazione di SonicWall Capture Advanced Threat Protection.”

Ashley Lawrence  
**SonicWall Territory Sales Lead**

“Escludendo il processo di acquisto vero e proprio (approvvigionamento, conti, ecc.), la vendita in sé è stata ultimata nell'arco di due sole presentazioni. La prima presentazione, la più dettagliata, è stata rivolta a Motheo Boroko e al suo team, che sono stati immediatamente persuasi dall'efficacia della soluzione.

La seconda volta il prodotto è stato presentato al responsabile ICT di Steer-Co., con il supporto del partner di SonicWall che ha curato gli aspetti commerciali. Abbiamo illustrato la tecnologia ai livelli dirigenziali, ottenendo un'immediata autorizzazione a procedere. Durante l'incontro il CEO ha dato incarico a Motheo Boroko di avviare il processo di acquisto.”

### Profilo del Cliente



<b>Società</b>	Sci-Bono Discovery Centre
<b>Settore</b>	Istruzione
<b>Paese</b>	Sudafrica
<b>Sito web</b>	<a href="http://www.sci-bono.co.za">www.sci-bono.co.za</a>

### PRODOTTI/SERVIZI:

[SonicPoint, Servizi di Sicurezza Wireless](#)

[Firewall della serie SuperMassive: 9400](#)

[Capture Advanced Threat Protection](#)