



Libérez la puissance des services de sécurité des pare-feux pour les réseaux de vos clients

RÉSUMÉ

Vous êtes fournisseur de services gérés (MSP) ou fournisseur de services de sécurité gérés (MSSP) et vos clients comptent sur vous pour leur fournir des solutions de sécurité réseau complètes et efficaces. Le pare-feu étant la première ligne de défense d'un réseau, les services de pare-feu SonicWall peuvent vous aider à renforcer la stratégie de sécurité réseau de vos clients tout en développant vos offres de services. Ce dossier présente les principaux avantages et les fonctionnalités clés des services mensuels de pare-feu SonicWall, spécifiquement conçus pour les MSP et les MSSP, et permettant de dynamiser la croissance de votre entreprise et d'offrir une sécurité incomparable à vos clients.

Sécurité réseau avancée

Les services de pare-feu SonicWall vont au-delà des fonctionnalités classiques des pare-feu et offrent des fonctionnalités avancées de protection contre les menaces, de sécurisation des connexions et de visibilité réseau. L'intégration de ces services aux pare-feu de vos clients procure de nombreux avantages.

1. **Protection contre les menaces avancées** : La solution primée Capture ATP et les fonctionnalités de sécurité avancées de SonicWall vous permettent de protéger les réseaux de vos clients contre les menaces connues et émergentes. Grâce à des mises à jour en temps réel sur les menaces et à des règles de sécurité dynamiques, vous pouvez lutter proactivement contre les logiciels malveillants, les ransomwares, les attaques zero-day et autres menaces sophistiquées.
2. **Meilleures performances réseau** : Les MSP et les MSSP peuvent considérablement réduire la charge de traitement sur les appareils des clients en optimisant l'analyse du trafic réseau avec la solution Gateway Anti-Virus (GAV) de SonicWall. En associant une protection anti-malware au niveau du réseau avec une base de données cloud de dizaines de millions de signatures de malware mise à jour de façon dynamique, l'antivirus GAV permet d'améliorer les performances réseau et de réduire la latence. L'antivirus GAV offre également une protection anti-spyware supérieure : il bloque l'installation des logiciels espions malveillants tout en perturbant les communications déjà établies.
3. **Gestion centralisée de la sécurité basée sur le cloud** : SonicWall Network Security Manager (NSM), une solution de gestion de pare-feu centralisée et mutualisée, assure la gestion et la surveillance centralisées des pare-feu de vos clients et vous permet de gérer les opérations sans erreur en adoptant des flux pouvant être contrôlés. Les fonctionnalités de reporting et d'analyse vous offrent une visibilité sur une interface unique afin de surveiller et d'identifier les menaces grâce à l'unification et à la mise en corrélation des journaux de tous les pare-feu. Via un écran unique, vous pouvez optimiser les opérations de sécurité, réduire la complexité et gérer efficacement plusieurs réseaux clients depuis une interface unifiée. Grâce à cette fonctionnalité, vous pouvez fournir une surveillance proactive de la sécurité, en appliquer les règles et réagir rapidement en cas d'incident.

4. *Contrôle et visibilité des applications* : Bénéficiez d'un contrôle granulaire sur les applications circulant sur les réseaux de vos clients grâce aux fonctionnalités SonicWall de contrôle et d'inspection approfondie des applications. Vous pouvez appliquer des règles définies selon les catégories d'applications, bloquer les applications non autorisées et bénéficier d'une visibilité en temps réel sur le trafic réseau. Ce niveau de contrôle vous permet de réduire le risque d'exfiltration des données, d'accès non autorisé et de perte de productivité. Cet ensemble de règles granulaires, spécifiques aux applications, permet de classer ces dernières et aide les administrateurs à les contrôler et à les gérer, qu'elles soient à caractère professionnel ou privé.

à un dimensionnement, une surveillance et une configuration simplifiés, vous offrez des niveaux de service exceptionnels tout en optimisant l'allocation des ressources.

4. *Fidélisation et satisfaction des clients* : Tenez lieu de point central pour vos clients en renforçant leurs mécanismes de sécurité réseau. Avec les services de pare-feux SonicWall, vous offrez une tranquillité d'esprit et une protection renforcée contre les menaces en constante évolution dans le paysage actuel. Cette approche proactive de la sécurité renforce la confiance des clients, accroît leur satisfaction et positionne votre activité MSP au titre de partenaire stratégique en matière de sécurité.

Avantages commerciaux pour les MSP

1. *Augmentation du chiffre d'affaires* : Élargissez votre offre de services en proposant une suite complète de services de sécurité de pare-feux. Grâce aux possibilités de montée en gamme et de ventes croisées pour ces services, vous pouvez générer de nouveaux flux de revenus tout en renforçant la fidélisation des clients.
2. *Avantage concurrentiel* : SonicWall est un leader reconnu dans le domaine de la sécurité réseau. Grâce à nos solutions éprouvées, vous pouvez vous démarquer dans votre activité MSP/MSSP et vous positionner en tant que conseiller de confiance afin de répondre à tous les besoins de sécurité réseau. La reconnaissance de la marque et la réputation associées à SonicWall renforceront votre crédibilité auprès de vos clients actuels et potentiels.
3. *Efficacité opérationnelle* : Les services de sécurité intégrés et la plate-forme de gestion centralisée de SonicWall vous permettent de gérer efficacement plusieurs réseaux clients, en réduisant les coûts d'exploitation et en améliorant la productivité. Grâce

Les services mensuels de pare-feux SonicWall permettent aux MSP et aux MSSP de consolider la sécurité réseau de leurs clients et de développer leur activité. Grâce à la protection avancée contre les menaces, aux connexions sécurisées à distance, à la gestion centralisée, au contrôle d'applications, etc., MSP et MSSP peuvent assurer de solides services de sécurité tout en dynamisant la croissance de leur chiffre d'affaires, via un avantage concurrentiel et une meilleure efficacité opérationnelle.

Grâce au partenariat avec SonicWall, MSP et MSSP peuvent bénéficier d'un modèle de facturation mensuelle qui s'adapte à leur activité. En parallèle, vous bénéficiez des avantages suivants :

- Plus de renouvellement oublié
- Processus de commande simplifié
- Possibilité d'ajouter ou d'acheter le matériel
- Support 24h/24, 7j/7
- Intégration à votre outil PSA pour optimiser le processus de facturation
- Standardisation de votre offre de services

À propos de SonicWall

SonicWall offre une solution de cybersécurité sans limites pour l'ère de l'hyper-distribution, dans une réalité professionnelle où tout le monde est mobile, travaille à distance et sans sécurité. En connaissant l'inconnu, en offrant une visibilité en temps réel et en permettant de véritables économies, SonicWall comble le fossé financier en matière de cybersécurité pour les entreprises, les gouvernements et les PME du monde entier. Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.sonicwall.com.

SonicWall, Inc.

1033 McCarthy Boulevard | Milpitas, CA 95035

Consultez notre site Internet pour de plus amples informations.

www.sonicwall.com

SONICWALL®

© 2023 SonicWall Inc. TOUS DROITS RÉSERVÉS.

SonicWall est une marque commerciale ou déposée de SonicWall Inc. et/ou de ses filiales aux États-Unis et/ou dans d'autres pays. Toutes les autres marques commerciales et déposées sont la propriété de leurs sociétés respectives. Les informations contenues dans ce document sont fournies en relation avec les produits de SonicWall et/ou ses filiales. Aucune licence, expresse ou implicite, par estoppel ou un autre moyen, quant à un quelconque droit de propriété intellectuelle n'est accordée par le présent document ou en lien avec la vente de produits SonicWall. Sauf disposition contraire dans les conditions du contrat de licence, la société SonicWall et/ou ses filiales déclinent toute responsabilité quelle qu'elle soit et rejettent toute garantie expresse, implicite ou statutaire concernant leurs produits, y compris et sans s'y limiter, les garanties implicites de qualité marchande, d'adéquation à un usage particulier ou de non-contrefaçon. En aucun cas, SonicWall et/ou ses filiales ne seront responsables des dommages directs, indirects, consécutifs, punitifs, spéciaux ou fortuits (y compris, sans limitation, les dommages pour perte de profits, interruption de l'activité ou perte d'informations) provenant de l'utilisation ou l'impossibilité d'utiliser ce document, même si SonicWall et/ou ses filiales ont été informés de l'éventualité de tels dommages. SonicWall et/ou ses filiales ne font aucune déclaration ou ne donnent aucune garantie en ce qui concerne l'exactitude ou l'exhaustivité du contenu de ce document et se réservent le droit d'effectuer des changements quant aux spécifications et descriptions des produits à tout moment sans préavis. SonicWall Inc. et/ou ses filiales ne s'engagent en aucune mesure à mettre à jour les informations contenues dans le présent document.